



Gener Jørn-Åge Stikholmen, sjef hos tørrfisktilvirker L. Berg. FOTO: FARTEIN RUDJORD

e tørrfiskmarked

net år, men han har flere års erfaring fra sjømatnæringen.

Han har blant annet vært regionsjef i Domstein-konsernet og Enghav og prosjektsjef for Fisketorget i Bergen.

Vesterålingen Stikholmen sier at han viste svært lite om tørrfisknæringen før han begynte hos L. Berg Søner i Svolvær.

– Jeg viste at tørrfisk var «råstoffet» til lutefisk, sier han.

Hvitfisknæringen er spennende

Men de månedene han har vært i næringen, har han sett at det den har et stort potensial for utvikling.

Stikholmen sier at han fikk tilbud om jobb i laksenæringen da han flyttet nordover fra Bergen.

– Det var en interessant jobb og forholdene var ordnet. Men jeg valgte heller hvitfisknæringen fordi den har et mye større potensial til videreutvikling og derfor er mer spennende, sier han.

Stikholmen sier videre at år det gjelder tørrfisknæringen, så har det skjedd svært lite når det gjelder produktutvikling. Han ser store muligheter med nytenking og nye produkter.

Kan lære av laksenæringen

– Når det gjelder produktutvikling så har tørrfisknæringen mye å lære av laksenæringen. Mange i vår bransje vil si at det ikke er så rart laksenæringen er god på produktutvikling fordi lakseoppdretterne tjener gode penger. Men vi skal huske

» Vår bedrift drar til Kina neste år med det første partiet tørrfisk

Jørn-Åge Stikholmen, sjef hos tørrfisktilvirker L. Berg

på at det er en næringen som også har hatt trange kår, sier han.

Stikholmen sier at han tror det er positivt at «nye» folk kan komme inn i næringen.

– Det å komme inn i en familiebedrift med nye tanker, tror jeg bare er positivt, sier han.

agnar.berg@fbfi.no
Telefon: 93 25 63 24

Øker på ROV-tjenester

Atlanteco AS har 17 års erfaring med levering av ROV-tjenester til oppdrettsnæringen fra Kristiansand. Selskapet utfører anleggsinspeksjoner med gps-posisjonering av bolter og anker, notinspeksjoner med full dokumentasjon, bistand til avlusing, bunnforholdsinspeksjoner og andre tjenester.

Atlanteco hadde i fjor en omsetning på cirka 7,4 millioner kroner mot knappe tre millioner kroner året før. Det er en økning på over 150 prosent. Driftsresultatet i fjor ble på en million kroner en økning på knappe 50 prosent fra året før. Tilsvarende for resultat før skatt.

Egenkapitalen i selskapet

var ved utgangen av fjoråret på 1,3 millioner kroner. Total kapital i selskapet var på drøye 2,1 millioner kroner, noe som gir en egenkapitalandel på knappe 60 prosent.

Selskapet har en aksjonær og det er Daniel Torgny Nordstrøm som også er styreleder.

ole.klokeide@fbfi.no
Mobil: 47 80 98 37

ATLANTECO AS

Tall i mill kr	2015	2014
Driftsinntekter	7,37	2,86
Driftsresultat	1	0,68
Resultat før skatt	0,97	0,67
Egenkapital	1,3	2,1

Kvotefordelinga i sør

Kvotefordelinga i Skagerrak er basert på en ganske nøyaktig 50 år gammel tre parts-avtale mellom Norge, Danmark og Sverige (1966). I Nordsjøen er det rammeavtalen med EU og kvotefordelinga fra 1978 som fortsatt gjelder.

Kvotefordelinga på torsk, hyse, sei, hvitting og rødspette i Nordsjøen stammer fra 1979. I 1997 ble man så enige om fordelingen av nordsjøsilda.

Av dette fremgår det at historisk fiske må anses å være det viktigste kriteriet for kvotefordelinga i disse havområdene. I moderne tid har derimot Norge stått i bresjen for kvotefordeling basert på sonetilhørighet, og da gjerne utbredelsen av bestandene de siste tre, fem eller ti årene. På NVG-sild har det vært utbredelsen til den siste, bærende årklassen som har vært gjeldende rettesnor.

Nå har Fiskebåt atter en gang bedt myndighetene vurdere om ikke tiden er inne for å gjennomgå kvotefordelinga i Skagerrak/Kattegat og



Ronny Berg

Nordsjøen med utgangspunkt i en forskeranalyse av dagens bestandsutbredelse,

I havfiskeorganisasjonen har man ei klar oppfatning av at dagens kvotefordeling i hvert fall ikke er gunstig for Norge. I verste fall er det snakk om ei skjevdeling verdt kanskje flere hundre millioner kroner. Og norske myndigheter har en klar forpliktelse om å bidra til maksimale inntektsmuligheter for næringa.

– Fordeling av fellesbestander er viktig og inngår som en av flere forhold i det forvaltningssamarbeidet vi har med EU i Nordsjøen og Skagerrak, sier statssekretær Ronny Berg i Nærings- og Fiskeridepartementet i en kommentar til saken.

Han legger vekt på at det å sikre et stabilt og høyt utbytte til glede for næringen på begge sider også er et viktig moment i denne sammenheng. Dette er noe ei stabil fordeling av ressursene bidrar til.

– Fordelingen i Nordsjøen og Skagerrak er likevel ikke fastspikret for alltid. Vi vil derfor ikke utelukke at det på et tidspunkt kan være aktuelt å starte et slikt kartleggingsarbeid, sier han i en epost til Fiskeribladet Fiskaren.

Sunnmøre Fisk leverer

Sunnmøre Fisk AS i Stordal selger fisk og skaldyr fra grossistutvalg og fiskebil. Selskapet hadde som vanlig en liten salgsøkning, i fjor på vel fem prosent. Sunnmøre Fisk har hatt jevnt stigende omsetningen og positive tall i regnskapet de siste elleve årene. I fjor endte enmannsbedriften på en omsetning på knappe fire millioner kroner. Driftsresultatet ble på 631.308 kroner mot 618.845 kroner i 2014. Selv om selskapet økte sin omsetning er bruttofor tjenesten lavere i fjor enn i 2014. Den er gått ned fra 47,99 prosent til 44,11 prosent. Som året før endte resultat før

skatt på vel 30.000 kroner. Selskapet har en egenkapital ved årsskiftet på 2,3 millioner kroner. Det er en egenkapitalandel på vel 74 prosent.

Selskapet har en aksjonær og det er Severin Harald Hovde.

ole.klokeide@fbfi.no
Tlf: 47809837

SUNNMØRE FISK AS

Tall i mill kr	2015	2014	%
Driftsinntekter	3,96	3,76	5,3
Driftsresultat	0,63	0,62	1,6
Resultat før skatt	0,03	0,03	0,0