

FHF
Tørrfisksamling
Sørvågen 23.mai 2014

Sten Finvåg, DNB avd. Bodø

DNB

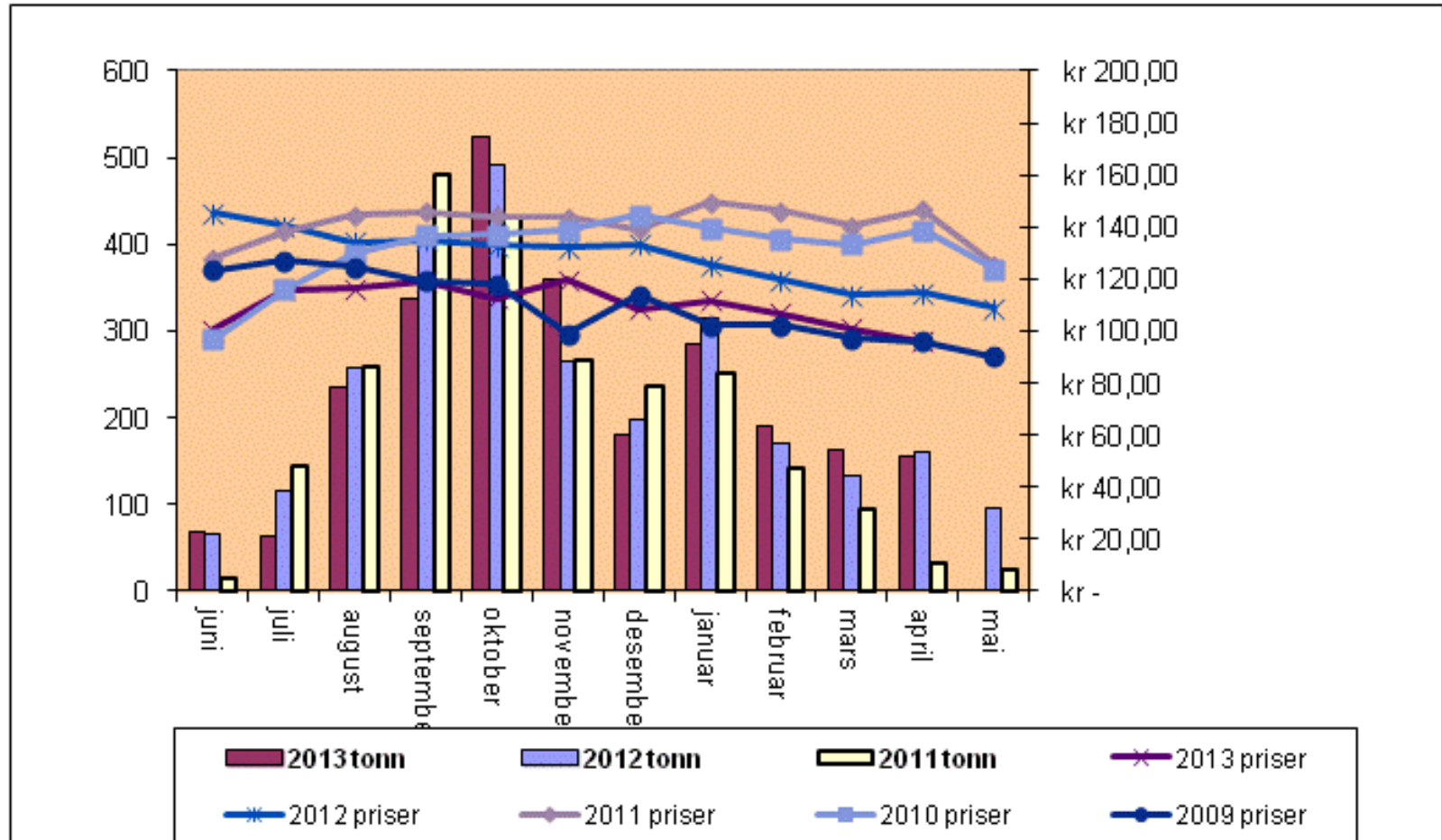
2013



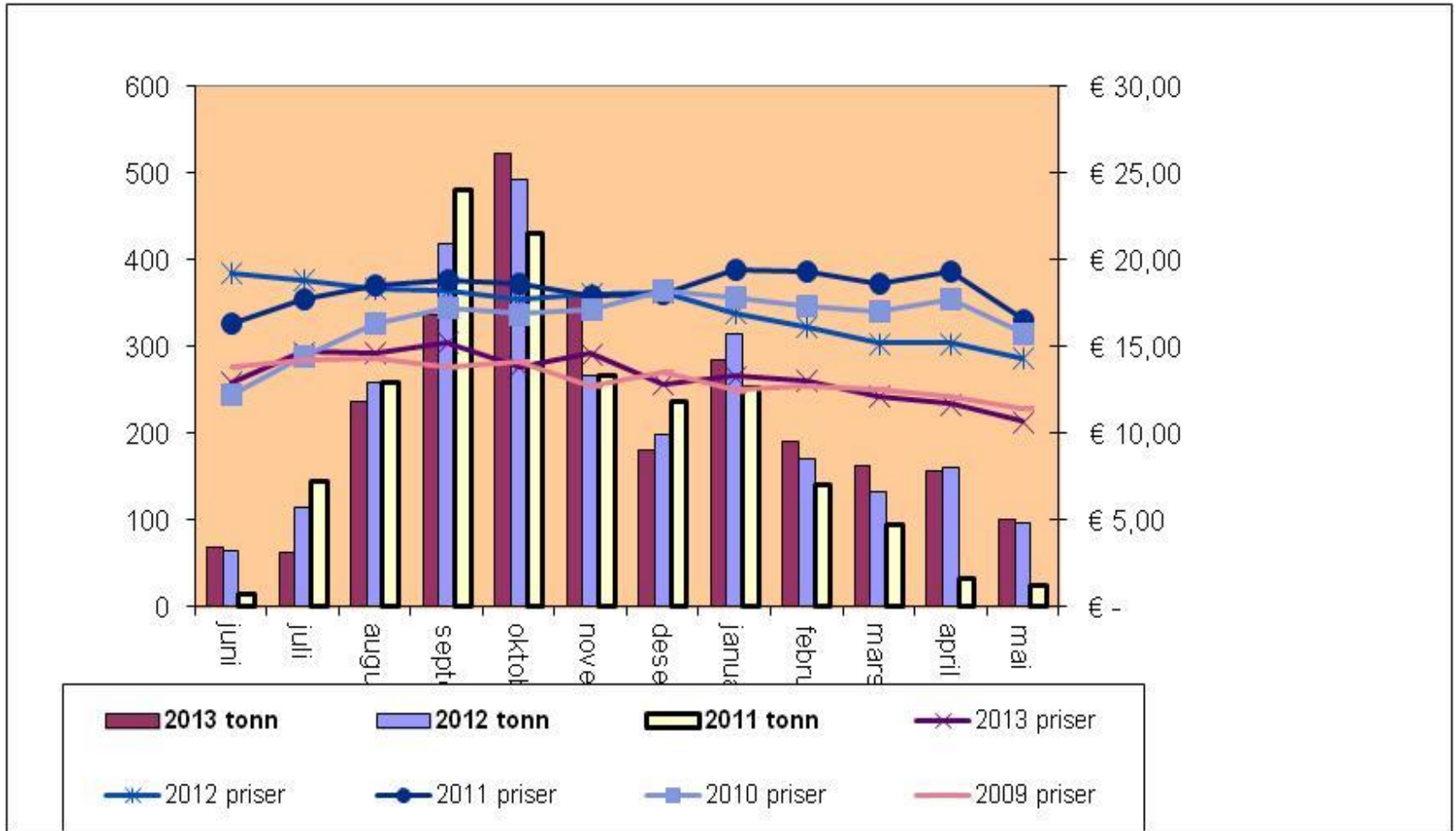
RÅFISKLAGEGETS MINSTEPRISER

	2011	2012	2013
Over 6 kilo	17,50	17,25	13,25
over 2,5- 6 kilo	14,50	14,25	10,50
over 1,0-2,5 kilo	12,75	12,50	9,50
under 1,00 kilo	9,25	9,25	8,00
Snitt pris pr.uke 17	16,65	16,37	11,36

SALG ITALIA I NOK



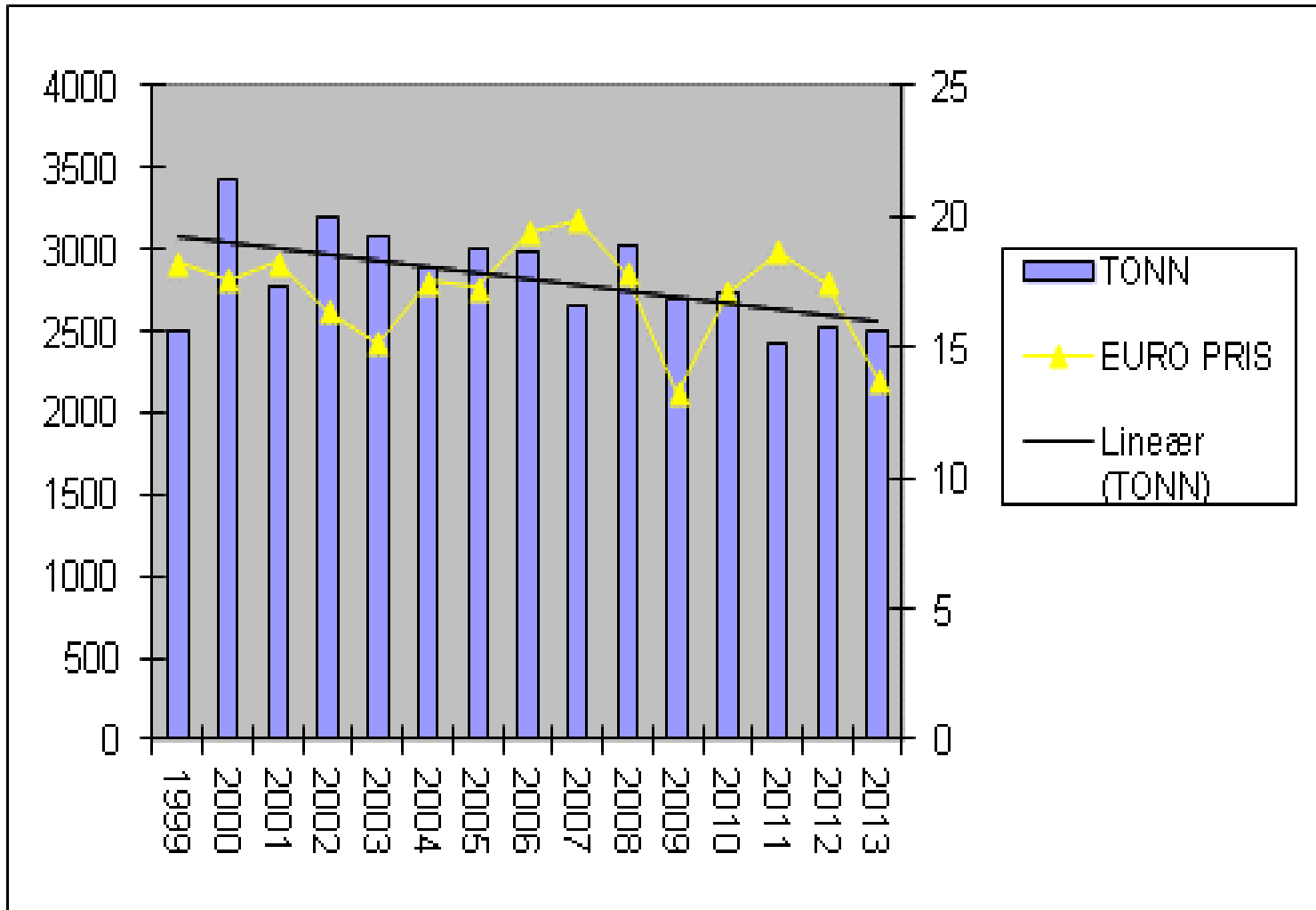
SALG ITALIA I EURO



UTVIKLING I PRISER TIL ITALIA

	2013			2012			2011			2010		
	euro/kg	nok/kg	kurs	euro/kg	nok/kg	kurs	euro/kg	nok/kg	kurs	euro/kg	nok/kg	kurs
Juni	12,99	100,52	7,74	19,27	145,32	7,54	16,36	125,15	7,65	12,27	97,02	7,91
Juli	14,71	115,98	7,88	18,82	140,34	7,46	17,77	138,29	7,78	14,47	116,03	8,02
August	14,66	116,39	7,94	18,33	134,26	7,32	18,58	144,69	7,79	16,34	129,60	7,93
September	15,26	119,13	7,81	18,23	134,89	7,40	18,86	145,73	7,73	17,28	136,86	7,92
Oktober	13,85	112,46	8,12	17,76	133,08	7,49	18,63	144,32	7,75	16,81	137,15	8,16
November	14,60	119,78	8,20	18,02	132,05	7,33	18,47	143,86	7,79	17,16	138,26	8,06
Desember	12,89	108,31	8,40	18,14	133,42	7,36	17,96	139,11	7,75	18,28	144,50	7,90
Januar	13,14	111,72	8,50	16,98	125,35	7,38	19,47	149,46	7,68	17,84	139,49	7,82
Februar	13,04	107,04	8,21	16,12	119,69	7,42	19,38	146,35	7,55	17,35	135,67	7,82
Mars	12,18	100,97	8,29	15,21	113,83	7,48	18,64	140,35	7,53	17,04	133,44	7,83
April	11,70	95,97	8,20	15,21	114,71	7,54	19,38	146,73	7,57	17,79	138,86	7,81
Mai		0,00	0,00		#DIV/0!			#DIV/0!			#DIV/0!	
Snitt perioden	13,79	112,29	8,14	17,50	129,70	7,41	18,68	144,25	7,72	17,15	136,44	7,96
	13,79	102,32	7,42									

TØRRFISK LOFOTENRUND TIL ITALIA



SALGSUTVIKLING AV LOFOTENRUND TØRRFISK

	2013
<i>Italia</i>	2 532 tonn
<i>Kroatia</i>	140 tonn
<i>USA</i>	181 tonn
<i>Nigeria</i>	1 081 tonn
<i>Andre</i>	99 tonn
Totalt pr.30.april 2014	4 033 tonn
Innenlands	250 tonn
Totalt salg 2013	4 283 tonn

	2012
<i>Italia</i>	2 573 tonn
<i>Kroatia</i>	137 tonn
<i>USA</i>	65 tonn
<i>Nigeria</i>	506 tonn
<i>Andre</i>	126 tonn
Totalt pr.30. april 2013	3 407 tonn
Innenlands	250 tonn
Totalt salg 2012	3 657 tonn

UTVIKLING I FAKTOR SISTE 10 ÅR

SALG ITALIA

	Råstoffpris	Råstoff tørr	Salgspris fob	Faktor
2003	14,7	63,91	126,58	1,98
2004	17,05	74,13	145,27	1,96
2005	19,46	84,61	135,69	1,60
2006	21,96	95,48	158,97	1,66
2007	24,44	106,26	157,18	1,48
2008	26,78	116,43	153,96	1,32
2009	15,93	69,26	110,44	1,59
2010	14,06	61,13	136,18	2,23
2011	16,65	72,39	144,02	1,99
2012	16,37	71,17	128,21	1,80
2013	11,36	49,39	112,29	2,27

Oppsummering 2013

- Markedet ikke forberedt på den kraftige økningen i torskekvotene - prisfall i markedene
- Overproduksjon av tørrfisk og med varierende kvalitet
- Mye tørrfisk på lager pr. 31.12.13
- Kraftig svekkelse av NOK berget prisene i 2. halvår
- På tross av store utfordringer: det gikk bedre enn fryktet for tørrfiskprodusentene i 2013 men varierende resultater
- Mye billig torsk åpnet for nye markeder/økt konsum i Europa

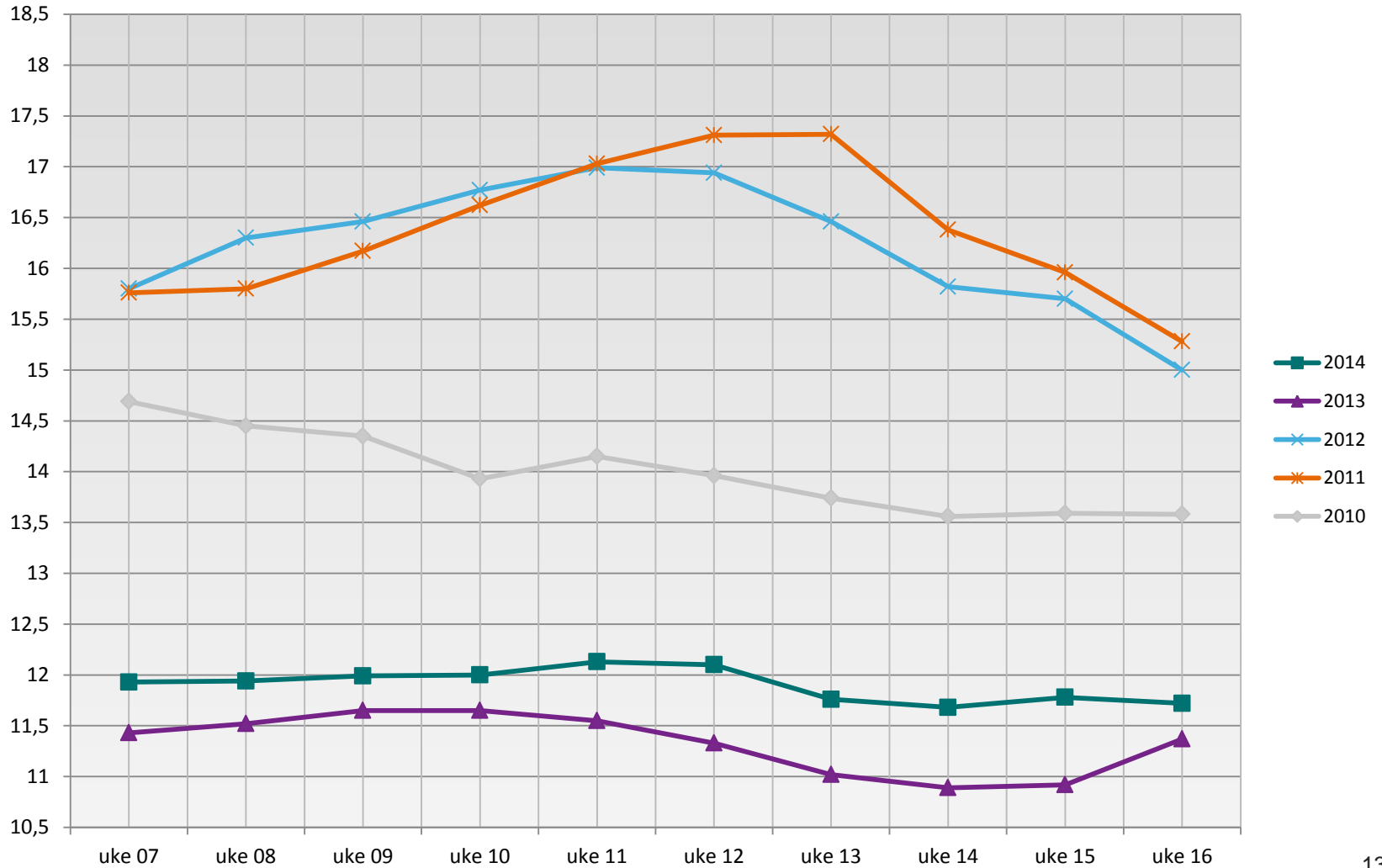
2014



RÅFISKLAGEGETS MINSTEPRISER

	2012	2013	2014
Over 6 kilo	17,25	13,25	14,00
over 2,5- 6 kilo	14,25	10,50	11,25
over 1,0-2,5 kilo	12,50	9,50	10,25
under 1,00 kilo	9,25	8,00	9,00
Snitt pris pr.uke 17	16,37	11,36	11,90

PRISER PR UKE LOFOTSKREI 2010-2014



Eksport Lofotrund hittil i år

<i>Kvantum i tonn</i>	2014		2013	
<i>Pris NOK/kg fob</i>	Kvantum	Pris	Kvantum	Pris
Januar	427	97,38	354	121,26
Februar	364	92,63	224	113,18
Mars	320	85,47	160	111,29
April	248	88,17	232	106,00
Sum	1 359	92,92	970	114,45

Veksten i eksporten er hovedsakelig på Nigeria – stabilt på Italia

Hva bør prisen på Italia være i 2014 for å opprettholde marginen fra 2013?

	Råstoffpris	Råstoff tørr	Salgspris fob	Faktor
2012	16,37	71,17	128,21	1,80
2013	11,36	49,39	112,29	2,27
2014	11,90	51,74	118,00	2,28

Utfordringer i 2014

- Stort overhengende lager fra 2013
- Positiv utvikling Nigeria – eksportert kvantum økt med 295 %/324 tonn. Pris nedadgående – hva blir fortsettelsen?
- Hengekvantum 2014 ser ut til å være redusert kontra 2013
- Fortsett å selge i alle markeder – lønnsomt på sikt.
- Vil eksporten til Italia fortsette å falle?

Utfordringer i 2014

- Italia vil sannsynligvis ikke kjøpe mer enn 2.500 – 2.700 tonn uansett pris?
- Vær nøye med kvaliteten på det som selges til Italia
- Stabile priser viktig over tid
- Økt salg på andre/nye markeder for å opprettholde volumet
- Nytenking og innovasjon i tørrfisksegmentet?

Utfordringer i 2014

- Stor konkurranse mellom produsentene i Lo/Ve om kundene i Italia spesielt
- Samarbeid for å utvikle næringen videre og bedre lønnsomheten
- Reduser din risiko der du kan:
 - Sikre dine salg til utlandet med kredittforsikring, remburs o.l.
 - Sett limit på kunder uten kredittsikring
 - Valutasikring på deler av omsetningen

Utfordringer 2014

- Tørrfisk fra Lofoten
 - Beskyttet betegnelse Matmerk
 - Beskyttet betegnelse i EU

Del av den Europeiske mateliten!

Hvordan bruke dette til fordel for næringen?

- høy kvalitet
- høy pris



Takk for oppmerksomheten!